



## **Over TAUREON**

TAUREON is een jonge en internationale speler op het gebied van moderne wondverzorging en chirurgische specialiteiten (zie ook [www.taureon.com](http://www.taureon.com)). We zijn vooral bekend als producent van het marktleidende medicinale honingverband HoneySoft®, van het unieke vezelcollageen Novacol® (haemostaticum) en van het wondcontactmateriaal SurfaSoft®. Daarnaast hebben we een brede portfolio van kwalitatief hoogwaardige medical devices waarvan wij de licentie bezitten voor vermarkting binnen Nederland. Ook werkt TAUREON aan enkele line extensions van bestaande producten.

Bovendien is de planning dat TAUREON in de loop van 2012 een door het bedrijf gekochte geheel nieuwe wondtechnologie op de Europese markt gaat brengen, die niet alleen new-to-the-market, maar ook uniek in zijn soort is. Door Key Opinion Leaders wordt deze productgroep als zeer innovatief gezien op het gebied van de antibacteriële behandeling van complexe wonden. Nederland zal één van de eerste Europese markten zijn waar deze marktintroductie zal plaatsvinden.

Ter ondersteuning van onze reguliere commerciële activiteiten, maar vooral ook in samenhang met de marktintroductie van deze nieuwe productgroep, zijn wij op zoek naar

## **Rayon-Managers Advanced Woundcare en Chirurgie voor geheel Nederland**

### **Jouw taken**

Wij zien de volgende taken voor deze functie:

- Verantwoordelijk voor de opbouw, uitbouw en advisering van onze klantenkring
- Het verzorgen van productpresentaties en -trainingen
- Vertegenwoordiging van TAUREON stands op congressen

### **Onze verwachtingen**

Wij verwachten nogal wat van je! Namelijk dat je:

- Bij voorkeur ervaring hebt in een buitendienstfunctie, met aantoonbaar succes. We verwachten dus dat je een goede verkoper bent. Mocht je echter geen of weinig ervaring hebben in een buitendienstfunctie (bijv. omdat je op dit moment wondverpleegkundige bent met commerciële ambities), dan willen we tóch graag kennis met je maken:

waarschijnlijk kunnen we dan door goede begeleiding jouw commerciële vaardigheden verder ontwikkelen en trainen.

- Bij voorkeur heb je een netwerk onder de medische beroepsgroepen die zich bezighouden met de behandeling van complexe wonden.
- Voldoende medische kennis hebt, in elk geval ben je bekend met de klinische aspecten van wondbehandeling.
- Een zeer zelfstandige en op succes gerichte arbeidshouding hebt.
- Bereid bent "to go the extra mile".
- Creatief, communicatief en flexibel bent. Je kunt goed in een team werken.

### **Ons aanbod**

Deze functie is meer dan "alleen een standaard wondportfolio" verkopen. Bijna geen enkel bestaand product van Taureon heeft veel concurrentie, maar zeker de nieuwe te introduceren productgroep vraagt om Rayon-Managers die in staat zijn om een merk op te bouwen. Wij bieden je daarmee:

- Een boeiende functie in een dynamisch bedrijf met een gewaardeerde portfolio van medical devices. Belangrijkste medische doelgroepen die je bezoekt: diverse chirurgische specialismen en wondverpleegkundigen.
- Een belangrijke rol in de Europese marktintroductie van een spraakmakend product in onze pijplijn.
- Goede persoonlijke ontwikkelingsmogelijkheden.
- Uitstekende arbeidsvoorwaarden.
- Korte lijnen binnen de firma, dus snelle besluitvorming.

### **Jouw sollicitatie**

Wanneer je geïnteresseerd bent geraakt in deze prachtige kans, dan ontvangen we graag op korte termijn je sollicitatie. Deze sollicitatie kun je sturen aan Michiel Grasdijk, National Sales Manager van TAUREON BV. Stuur je sollicitatie bij voorkeur per e-mail ([grasdijk@taureon.com](mailto:grasdijk@taureon.com)) of per reguliere post aan Taureon BV, t.a.v. Michiel Grasdijk, Laan van Zuid Hoorn 61, 2289 DC Rijswijk.

Mocht je vragen hebben over deze functie, kun je telefonisch contact met hem opnemen op telefoonnummer 06 – 4119 8026.